

Менеджер по продажам

Обязанности:

- Работа в офисе с закрепленной клиентской базой (Россия и СНГ);
- Ведение переговоров, заключение договоров;
- Активная работа по привлечению новых клиентов;
- Работа с имеющейся базой;
- Мониторинг рынка и конкурентов.
- Консультирование клиентов и заключение договоров.

Требования:

- Опыт активных продаж от 1 года;
- Уверенный пользователь ПК;
- Навыки ведения телефонных переговоров, деловой переписки;
- Базовые знания в машиностроении;
- Грамотная речь, общительность, активность, настойчивость;

Условия:

- Официальное оформление;
- Полная занятость, 5/2 с 9-00 до 18-00;

Процесс отбора кандидатов – единый для всех вакантных позиций компании. Он состоит только из самых необходимых этапов, которые позволяют обеим сторонам в кратчайшие сроки получить максимум информации друг о друге и понять, насколько мы друг другу подходим:

1. этап: знакомство с резюме, телефонное интервью;
2. этап: специальные методы оценки кандидатов на этапе найма (в т.ч. онлайн-тестирование);
3. этап: интервью со специалистом кадровой службы;
4. этап: интервью с руководителем;
5. этап: проверка документов и сбор рекомендаций;
6. этап: принятие решения.

Если вы хотите стать частью команды профессионалов, вы можете прислать свое резюме в кадровую службу компании следующими способами:

По электронной почте: rezume@ufastanki.ru

По факсу: г. Уфа (347) 239-48-52, г. Ишимбай (34794) 2-81-02

Наши специалисты свяжутся с Вами при наличии вакансии соответствующей Вашей квалификации и опыту работы.